

Verkaufstraining für Vertriebsmitarbeiter (Das Fernwärme-Verkaufsgespräch in bewegten Zeiten) Praxisseminar - üben - üben - üben



07.-08. März 2023
Frankfurt am Main

Programm | Dienstag, 7. März 2023

Seminarleitung: Mathias Paul, mpS - Mathias Paul Schulungen, Bonn

09:30 Uhr	Begrüßungskaffee
10:00 Uhr	Begrüßung und Einführung in die Thematik
10:30 Uhr	Aktueller Vortrag zum Thema Preisgestaltung mit anschließender Diskussion N.N., AGFW e. V., Frankfurt am Main
11:15 Uhr	Reaktionskartentraining zur Wiederholung und Manifestierung der einzelnen Verkaufssegmente des „Verkäuferpfeiles“ - Gesprächseröffnung - Bedarfsermittlung - Argumentation - Einwände - Kaufsignale - Abschlusstechniken Mathias Paul, mpS - Mathias Paul Schulungen, Bonn
12:30 Uhr	gemeinsames Mittagessen
13:30 Uhr	Durchführung von erfolgreichen Rollenspielen mit strukturiertem Trainer- und Kollegenfeedback Mathias Paul, mpS - Mathias Paul Schulungen, Bonn
15:30 Uhr	Kaffeepause
15:45 Uhr	Weitere Rollenspiele: - gerne kann jeder Teilnehmer aus seinem aktuellen Tätigkeitsfeld Situationen zu Übungszwecken einbringen. Mathias Paul, mpS - Mathias Paul Schulungen, Bonn
17:00 Uhr	Aus den Erfahrungen der Rollenspiele legt jeder Teilnehmer sein individuelles Lerntagebuch an Mathias Paul, mpS - Mathias Paul Schulungen, Bonn
17:30 Uhr	Ende des Trainingsprogramms des ersten Tages
19:00 Uhr	Erfahrungsaustausch und gemeinsames Abendessen

Programm | Mittwoch, 8. März 2023

09:00 Uhr	Theotrie - Input Verhandlungskunst win to win Mathias Paul, mpS - Mathias Paul Schulungen, Bonn
09:45 Uhr	Motivierende Gesprächseinstiegsszenarien erarbeiten und trainieren Mathias Paul, mpS - Mathias Paul Schulungen, Bonn
10:30 Uhr	Kaffeepause
10:45 Uhr	Wie erkenne ich die Motivstrukturen der Kaufentscheider? - Entwicklung eines entsprechenden Fragenkataloges Mathias Paul, mpS - Mathias Paul Schulungen, Bonn
11:30 Uhr	Üben zum Erkennen der Motivstrukturen
12:00 Uhr	gemeinsames Mittagessen
12:45 Uhr	Rollenspiele zur Abrundung des Praxisseminars unter besonderer Berücksichtigung einer professionellen Argumentation und Einwandbehandlung Mathias Paul, mpS - Mathias Paul Schulungen, Bonn
15:00 Uhr	Trainerfeedback Ende der Veranstaltung

Kontakt:	Andrea Scheffler, Mailto: a.scheffler@agfw.de , Tel.: +49 69 6304 410
Anmeldung unter:	www.agfw-veranstaltungen.de
Übernachtungsort:	Intercity Hotel Frankfurt Hauptbahnhof Süd, Mannheimer Str.21, 60329 Frankfurt/Main, Telefon +40 69 659992 0, frankfurt.hauptbahnhof-sued@intercityhotel.com
Veranstaltungsort:	AGFW Geschäftsstelle, S30 office Building, Stresemannallee 30, 60596 Frankfurt am Main
Teilnehmergebühr:	EUR 1.295,- zzgl. gesetzliche MwSt. (AGFW-Mitglieder) EUR 1.995,- zzgl. gesetzliche MwSt. (Sonstige)
Leistungen:	Vortragsunterlagen/Fotoprotokoll, 1 Begrüßungskaffee, 2 Mittagessen, 1 Abendessen, Kaffeepausen, Tagungsgetränke,
Teilnehmer:	Maximal 10 Personen
Hinweis:	Bitte buchen Sie Ihre Übernachtung selbst. Im Intercity Hotel Frankfurt Hauptbahnhof Süd steht Ihnen bis zum 20.02.2023 unter dem Stichwort „AGFW“ ein Kontingent zur Verfügung. Der EZ Preis beträgt 121,- € inkl. Frühstück Bitte buchen Sie unter Tel.: +49 69 659992 299.